

Seminario di formazione specialistica

APPALTI E SUBAPPALTI ALL'ESTERO
criticità e soluzioni
contrattuali - fiscali - doganali

Camera di Commercio della Romagna,
sede di Forlì, Corso della Repubblica n. 5

02 marzo 2017
orario 9.30 – 13.30; 14.30 – 17.30

PRESENTAZIONE

Una delle principali opportunità di internazionalizzazione è ormai rappresentata dall'acquisizione di appalti/subappalti internazionali per la costruzione di opere e/o per la fornitura e l'allestimento di impianti all'estero.

Sempre più ricorrentemente, imprese straniere di natura privata ovvero enti governativi ed istituzionali utilizzano, a livello internazionale, l'appalto/subappalto come procedura per ottenere la costruzione di opere o la fornitura di impianti.

L'acquisizione e la gestione di un appalto/subappalto internazionale soggiacciono, tuttavia, ad una particolare procedura e ad un'articolata e complessa normativa che richiedono una particolare attenzione nelle varie fasi negoziali, dalle trattative precontrattuali alla negoziazione del contratto definitivo, alle svariate forme di garanzia/bond da utilizzare al collaudo e consegna dell'opera o dell'impianto.

L'esecuzione di un appalto/subappalto internazionale assume inoltre notevole rilevanza tributaria, in quanto molto spesso comporta la costituzione di un cantiere all'estero e la configurazione di una stabile organizzazione estera della impresa italiana. Sorge, quindi, la necessità di determinare se il cantiere aperto nel Paese estero configuri o meno una stabile organizzazione all'estero dell'impresa italiana, al fine di discernere se i redditi conseguiti dall'impresa italiana a fronte della gestione di un appalto/subappalto internazionale debbano essere assoggettati a tassazione anche nel Paese estero.

L'esecuzione di un appalto/subappalto internazionale richiede altresì l'invio all'estero del personale dipendente dell'impresa italiana, al fine di assicurare il pronto ed esatto adempimento degli obblighi nascenti dal contratto, fra cui la direzione o supervisione dei lavori oltreché il collaudo dell'opera. Occorre, pertanto, realizzare il corretto inquadramento, da un punto di vista contrattuale, fiscale e previdenziale, dell'invio del personale dipendente all'estero.

CONTENUTI DEL SEMINARIO

- I principali canali di ricognizione delle gare di appalto e subappalto a livello internazionale
- La piattaforma informativa ExTender
- Il contratto di appalto e di subappalto internazionale
- Le parti e i terzi nell'appalto/subappalto internazionale
- Le trattative precontrattuali e la responsabilità precontrattuale
- La procedura di acquisizione della commessa
- La proposta e l'invito a offrire
- L'offerta, la valutazione dell'offerta e l'aggiudicazione del contratto
- La stipula del contratto di appalto/subappalto internazionale
- I soggetti del rapporto contrattuale
- I modelli contrattuali:
 - Condizioni generali **ECE/ONU 188** del 1953 e **ECE/ONU 188A** del 1957
 - Condizioni di contratto FIDIC
 - Contratto di fornitura "chiavi in mano" di impianto industriale della ICC
- La documentazione contrattuale
- Le clausole determinanti nella negoziazione e nell'esecuzione di un appalto/subappalto internazionale; il prezzo e il pagamento; le varianti; le garanzie; gli inadempimenti e le penali; il collaudo; la clausola di hardship; la clausola di forza maggiore
- Modifiche e variazioni; ordini di modifica
- Collaudo provvisorio e collaudo definitivo; completamenti e rimedi; accettazione e avviamento
- Prezzo, condizioni e procedure di pagamento
- Strumenti di pagamento e Incoterms, rischi e/o problematiche sui pagamenti internazionali
- Garanzie e contenuto degli obblighi di garanzia; performance bonds
- Escussione delle garanzie e strumenti per evitarne l'abuso
- Clausole di limitazione ed esclusione della responsabilità
- Clausole penali: *liquidated damages clauses* e *penalty clauses*
- Inadempimento, cura dell'inadempimento, risarcimento e risoluzione del contratto
- Le forme di cooperazione fra imprese ai fini dell'esecuzione degli appalti/subappalti internazionali: la *joint venture*, il consorzio, l'associazione temporanea di imprese (ATI o ATS), il contratto di rete, ecc.

- La risoluzione delle controversie e l'arbitrato
- La stabile organizzazione all'estero e i requisiti che un cantiere deve soddisfare per configurare la stabile organizzazione all'estero
- La durata del cantiere secondo il modello OCSE e secondo le principali Convenzioni contro le doppie imposizioni
- Cenni sulla gestione amministrativa e contabile della stabile organizzazione estera
- Il credito di imposta in Italia per le imposte assolate dalla stabile organizzazione estera
- Cenni sul regime I.V.A. e doganale applicabili all'esportazione di materiali e strumenti necessari per l'esecuzione dell'appalto/subappalto, oltreché alla prestazione di servizi nell'ambito dell'appalto/subappalto internazionale
- L'invio dei lavoratori italiani presso il cantiere estero
- Analisi delle criticità laburistiche, fiscali e previdenziali

RELATORI

- **Avv. Enzo Bacciardi**, senior partner dello Studio Legale Bacciardi and Partners, specializzato in diritto del commercio internazionale;
- **Avv. Lorenzo Bacciardi, LL.M.**, partner dello Studio Legale Bacciardi and Partners, specializzato in diritto societario internazionale e fiscalità internazionale;
- **Avv. Tommaso Mancini**, partner dello Studio Legale Bacciardi and Partners, specializzato in contrattualistica internazionale;
- **Avv. Tommaso Fonti, LL.M.**, partner dello Studio Legale Bacciardi and Partners, specializzato in IVA internazionale, fiscalità internazionale e diritto applicabile alle assegnazioni di lavoratori all'estero.

PER INFORMAZIONI

Camera di commercio della Romagna
Ufficio Estero
Federica Cardelli
E-Mail: esterofc@romagna.camcom.it
Fax: 0543-713544
Tel: 0543-713475