

SEMINARIO

GLI APPROVVIGIONAMENTI DALL'ESTERO

CRITICITA' E SOLUZIONI DI CONTRATTUALISTICA E FISCALITA' INTERNAZIONALE

Relatori

Avv. Enzo Bacciardi

Avv. Lorenzo Bacciardi

Avv. Marco Bertini

Studio Legale Bacciardi and Partners

MARTEDI' 4 NOVEMBRE 2014

*presso la Camera di Commercio di Forlì-Cesena
Corso della Repubblica, 5
FORLÌ
Sala del Consiglio - 2° piano*

CALENDARIO	<i>mattino</i>	<i>ore</i>	<i>9.30 - 13.30</i>
	<i>pomeriggio</i>	<i>ore</i>	<i>14.30 - 17.00</i>

PARTECIPAZIONE GRATUITA – ISCRIZIONE OBBLIGATORIA ON-LINE sul sito della Camera di Commercio (www.fc.camcom.gov.it) **entro domenica 2 novembre 2014.**

Per ulteriori informazioni: Claudia Ebano
Alessandra Bonoli
e.mail: ufficio.promozione@fc.camcom.it

*tel. 0543 713489
tel. 0543 713491*

PRESENTAZIONE

L'approvvigionamento di materie prime, componenti, semilavorati e prodotti finiti presso fornitori localizzati all'estero costituisce ormai una pratica ricorrente per molte imprese italiane.

Nell'ambito di qualsiasi operazione di approvvigionamento dall'estero, tuttavia, occorre gestire in maniera adeguata le criticità relative:

- a) alla corretta ed esaustiva contrattualizzazione dell'approvvigionamento dall'estero;
- b) alla trasmissione delle specifiche tecniche del prodotto commissionato e al trasferimento di tecnologia a favore del fornitore estero;
- c) al rispetto delle norme di fiscalità internazionale e di diritto doganale.

Il Seminario avrà un taglio pratico e metterà gli operatori aziendali in condizione di:

- a) predisporre testi contrattuali idonei a tutelare adeguatamente l'azienda importatrice;
- b) pianificare in maniera corretta qualsiasi risvolto fiscale connesso all'approvvigionamento dall'estero;
- c) adottare soluzioni pratiche volte a neutralizzare o limitare altri rischi connessi a qualsiasi operazione di approvvigionamento dall'estero.

PROGRAMMA

1. Criticità e soluzioni di contrattualistica internazionale

1.1) Tipologie e procedure di approvvigionamento dall'estero:

- a) approvvigionamento diretto presso il fornitore (c.d. *direct sourcing*);
- b) approvvigionamento intermediato (c.d. *intermediated sourcing*);
- c) approvvigionamento imposto (c.d. *imposed sourcing*).

1.2) Modalità di approvvigionamento dall'estero:

- a) approvvigionamento tramite soggetti/strutture dell'acquirente (technical / resident / regional managers, branches e subsidiaries);
- b) approvvigionamento tramite soggetti terzi quali buyers, intermediari di acquisto, trading companies;
- c) approvvigionamento tramite collaborazione produttiva (joint venture contrattuali e societarie) e trasferimenti di tecnologia.

1.3) Strumenti contrattuali per la regolamentazione delle operazioni di approvvigionamento dall'estero:

- a) condizioni generali di approvvigionamento – general purchase terms;
- b) contratti di approvvigionamento o di appalto;
- c) contratti di acquisto OEM;
- d) contratti di licenza.

- 1.4) Analisi delle principali clausole contrattuali per presidiare l'approvvigionamento dall'estero:
- a) specifiche tecniche e di conformità;
 - b) definizione degli standard di qualità dei prodotti: SLA (service level agreements) e KPI (key performance indicators);
 - c) controlli di qualità e collaudo;
 - d) previsioni di acquisto - forecast - e pianificazione delle consegne;
 - e) termini di resa e termini di consegna;
 - f) prezzo, modalità e termini di pagamento;
 - g) tutela dei diritti di proprietà industriale ed intellettuale e tutela della riservatezza;
 - h) clausole di forza maggiore e di hardship;
 - i) divieto di sub-appalto, sub-commissione, cessione del contratto e della lavorazione;
 - j) cessazione del rapporto e gestione della fase successiva;
 - k) legge applicabile e risoluzione delle controversie.

2. Criticità e soluzioni di fiscalità internazionale

- 2.1 Rischio di stabile organizzazione materiale all'estero in caso di utilizzo di uffici, subsidiaries, officine e laboratori, depositi e magazzini, technical/resident/regional managers e/o intermediari negli approvvigionamenti;
- 2.2 Tassazione transnazionale dei corrispettivi nascenti dai contratti di licenza per la fabbricazione di prodotti all'estero;
- a) Le ritenute sui corrispettivi in uscita;
 - b) La tassazione dei corrispettivi in ingresso;
 - c) Le clausole contrattuali di nettizzazione e/o di gross up;
- 2.3 Applicazione delle Convenzioni contro le doppie imposizioni e trattamento fiscale delle royalties corrisposte in relazione agli approvvigionamenti dall'estero.

RELATORI:

- **Avv. Enzo Bacciardi**, fondatore e senior partner dello Studio Legale Bacciardi and Partners di Pesaro, specializzato in diritto del commercio internazionale;
- **Avv. Lorenzo Bacciardi, LL.M.**, partner dello Studio Legale Bacciardi and Partners, specializzato in fiscalità internazionale e diritto societario;
- **Avv. Marco Bertini**, membro dello Studio Legale Bacciardi and Partners, specializzato in fiscalità internazionale e diritto societario.

NOTA BENE: QUALORA SOPRAGGIUNGA L'IMPOSSIBILITÀ A PARTECIPARE, SI PREGA DI DARE TEMPESTIVA COMUNICAZIONE TELEFONICA
--