## L'ECONOMIA CHE FUNZIONA

# Valmex apre al nord America e si potenzia nell'Asia Pacifica

L'impresa di Lucrezia sigla un accordo win-win con i soci baschi della Orkli Il presidente Capodagli: «Copriamo così un'area con forti margini di crescita»

## L'ACCORDO

PESARO Un anno per parlarsi e confrontarsi. Un anno per arrivare ad un accordo win-win: MVM Investimenti, la cassaforte della famiglia Capodagli, sale al 75% nel capitale sociale di Valmex Spa, con l'acquisto del 15% delle quote in mano ai soci baschi di Orkli (scesi ora al 25%); questi ultimi avranno il 40% di Valmex China, che da società commerciale diventa azienda manifatturiera a tutti gli effetti, e il controllo delle operazioni sul mercato dell'Asia Pacifica.

### In testa il futuro

L'operazione è stata ideata e condotta dai vertici della hoiding della famiglia Capodaglie Orkli con il supporto di Softmar e lo studio legale Bacciardi & Partners per MVM e di EY Italia e Spagna per Orkli. Al centro delle due operazioni restano gli scambiatori di calore per caldaie domestiche murali a gas e per l'industria della refrigerazione, impianti che finiscono in tutto il mondo e, in particolare, in Turchia e nei

Paesi dell'Europa Centrale. Ancora una volta, l'ingegnere Severino Capodagli ha guardato avanti: lo ha fatto, 53 anni fa, fondando la Valmex, lo ha rifatto nel 2015, quando la ricerca di un partner industriale lo portò in Spagna, a Guipúzcoa, nei Paesi Baschi, e all'ingresso di Orkli, azienda della galassia Mondragon, la più grande federazione europea di coopera-tive con i suoi oltre 80 mila soci. Ci vide giusto: in soli 7 anni, Valmex è cresciuta in maniera esponenziale, tanto da essere considerata oggi una vera e propria multinazionale tascabile. Lo scorso anno il fatturato ha toccato quota 105 milioni, con un utile netto di 7,8 milioni, e i volumi di vendita del primo semestre 2022 sono ad-



Capodagli, presidente Valmex

dirittura superiori alla crescita prevista per l'intero anno. Ora, il fondatore e attuale presidente, guarda di nuovo avanti: sa che il mercato dell'Asia Pacifica si sveglierà presto dal torpore conseguenza delle ripetute ondate pandemiche. Ecco, di nuovo, l'occasione di fare business con Orkli, presente a Shanghai da oltre 20 anni, con uno stabilimento che produce componenti per il settore del bianco.

### Cina, Usa, Canada

Proprio nella capitale economica della Cina nascerà entro la fine del prossimo anno uno stabilimento Valmex, che sarà dotato degli stessi macchinari, molto robotizzati, che operanogià a Lucrezia: sarà il primo importante impianto di produzione di scambiatori ad alta eficienza in quel Paese. Un'operazione possibile grazie al gruppo basco, che si è impegnato a finanziare un programma di investimenti pro-

duttivi, «Non si tratta di una delocalizzazione - sottolinea Capodagli - ma di un investimento per coprire un'area del mondo distante da noi e che ha forti margini di crescita». A rafforzare le sue parole c'è un piano industriale su Lucrezia che in cinque anni prevede investimenti per 50 milioni, con una crescita anche fisica e tecnologica del sito. Risorse che consentiranno di «accelerare lo sviluppo del percorso per la produzione di scambiatori in acciaio, che garantiscono un'alta efficienza» e di approcciare con determinazione Usa e Canada, «Paesi nei quali i prodotti Valmex hanno ampi margini di penetrazione

Francesco Romi

© RIPRODUZIONE RISERVATA