

Bacciardi
Partners

I nostri servizi in ambito

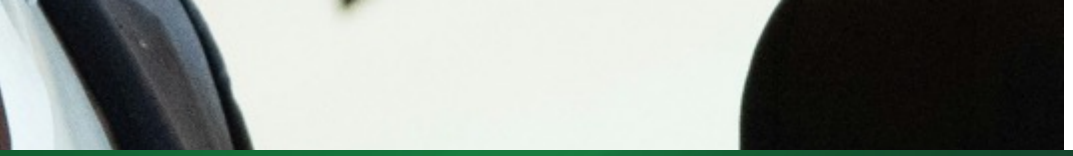
Strategic Advisory

I percorsi di crescita, trasformazione o trasferimento dell'impresa richiedono scelte strategiche capaci di accelerarne lo sviluppo, favorirne l'aggregazione o recuperare valore quando performance e continuità risultano compromesse.

Bacciardi Partners affianca imprenditori, imprese e investitori nella **definizione e attuazione di queste strategie**, attraverso operazioni M&A, riorganizzazione, ristrutturazione, controllo di gestione e performance management.

Indice

M&A	**4**
Special SItuations	**5**
Organization & People	**6**
Real Estate Investment & Development	**7**



M&A

Le operazioni M&A consentono all'imprenditore e all'impresa di realizzare il valore costruito attraverso la **cessione o il trasferimento dell'impresa** ad altri imprenditori o imprese, oppure di accelerarne la crescita attraverso acquisizioni e aggregazioni.

Bacciardi Partners affianca imprenditori, imprese e investitori in operazioni sell-side e buy-side, dalla preparazione dell'impresa e dei presupposti economici dell'operazione fino alla sua strutturazione e al perfezionamento. Quando necessario, l'assistenza prosegue nelle fasi successive per favorire l'integrazione e massimizzare il valore atteso dall'operazione.



Dott. Renato Capanna
Head of Corporate Finance

r.capanna@bacciardipartners.it

Sell Side Advisory

Prepariamo l'impresa alla cessione attraverso il deal readiness assessment, individuando le criticità economico-finanziarie, organizzative, societarie e fiscali e gli interventi necessari a valorizzarla. Elaboriamo business plan, valutazioni e strutture dell'operazione, predisponiamo il marketing package, selezioniamo investitori industriali e finanziari e gestiamo il processo di vendita fino al signing e al closing. Affianchiamo l'imprenditore anche nella transizione successiva al trasferimento, integrando competenze strategiche, organizzative, legali e fiscali.

Buy Side Advisory

Valutiamo la capacità dell'impresa di sostenere un percorso di crescita per acquisizioni e la supportiamo nella costruzione degli assetti organizzativi, finanziari e manageriali necessari. Individuiamo e selezioniamo le target coerenti con la strategia di crescita, elaboriamo business plan di integrazione, valutazioni e strutture dell'operazione e assistiamo nella formulazione dell'offerta, nella due diligence e nella negoziazione fino al closing. Affianchiamo l'acquirente anche nell'integrazione post-acquisizione, per realizzare le sinergie e il valore atteso, integrando competenze strategiche, organizzative, legali e fiscali.

Special Situations

Quando performance, liquidità o continuità dell'impresa risultano compromesse, occorre intervenire rapidamente per recuperare equilibrio e preservare il valore.

Bacciardi Partners affianca imprenditori, imprese e investitori nei percorsi di riorganizzazione, ristrutturazione e turnaround, dalla diagnosi delle criticità all'attuazione del piano di intervento. Operiamo sulla struttura economico-finanziaria, sul modello di business, sull'organizzazione e sulla gestione degli stakeholder, fino al recupero delle performance o alla definizione di una diversa soluzione strategica.

Quando necessario, integriamo le competenze di Special Situations con quelle delle aree Legal & Tax, Organization & People e M&A.



Dott. Francesco Todaro
Of Counsel Special Situations

f.todaro@bacciardipartners.it

I servizi che prestiamo

Diagnosis & Business Stabilization

Individuiamo le cause economiche, finanziarie, operative e organizzative della difficoltà e definiamo le priorità di intervento. Nelle situazioni più critiche interveniamo su liquidità e attività essenziali per preservare la continuità aziendale.

Turnaround & Restructuring Plan

Definiamo con l'imprenditore gli obiettivi del risanamento e sviluppiamo un piano industriale, economico e finanziario per recuperare equilibrio, redditività e valore. Traduciamo il piano in azioni concrete, misurabili e temporalmente definite.

Financial & Operational Restructuring

Interveniamo su liquidità, capitale circolante, costi, processi, funzioni aziendali e modello di business. Valutiamo, quando funzionale al risanamento, la cessione di attività non strategiche o il ricorso a operazioni straordinarie.

Stakeholder Management & Plan Execution

Affianchiamo l'imprenditore nella gestione e negoziazione con soci, finanziatori, fornitori e altri stakeholder. Partecipiamo all'attuazione del piano, monitorandone l'avanzamento e supportando gli interventi organizzativi necessari.

Value Recovery & Strategic Options

Una volta stabilizzata l'impresa, valutiamo le soluzioni per consolidare il recupero di valore e assicurare la continuità aziendale, attraverso rilancio autonomo, ingresso di nuovi capitali o partner, operazioni M&A o altre soluzioni strategiche.



Organization & People

La crescita dimensionale dell'impresa richiede che organizzazione e persone evolvano insieme al business. Ruoli chiari, processi efficienti, competenze adeguate e una leadership diffusa rendono l'impresa capace di sostenere una maggiore dimensione, ridurne la dipendenza dall'imprenditore e accrescerne il valore.

Bacciardi Partners affianca imprenditori e imprese nella progettazione e trasformazione dei modelli organizzativi e nello sviluppo del capitale umano, intervenendo su assetti organizzativi, managerializzazione, leadership, talent management, sistemi di incentivazione, competenze e gestione del cambiamento. Quando il progetto lo richiede, integriamo le competenze di Organization & People con quelle delle aree Strategic Advisory e Legal & Tax.



Avv. Lorenzo Bacciardi LL.M.
CEO

l.bacciardi@bacciardipartners.it

I servizi che prestiamo

Organizational Assessment & Design

Analizziamo strutture organizzative, ruoli, responsabilità, processi e competenze, individuiamo le criticità e definiamo modelli organizzativi capaci di sostenere la crescita, la trasformazione e la continuità dell'impresa.

Leadership & Management Development

Affianchiamo imprenditori, management e figure chiave nello sviluppo della leadership, delle capacità decisionali e dell'autonomia gestionale, favorendo la managerializzazione dell'impresa e il trasferimento delle responsabilità nei passaggi generazionali.

Talent Management & Key Personnel

Supportiamo le imprese nella valutazione, ricerca, inserimento e valorizzazione delle risorse chiave, definendo percorsi di onboarding, sviluppo e retention che rafforzano il capitale umano e sostengono la crescita e la continuità aziendale.

Performance, Compensation & Incentive Systems

Definiamo politiche retributive, sistemi di performance management e piani di incentivazione, inclusi MBO e Compensation & Benefit, per attrarre e trattenere le risorse chiave e allinearne risultati e responsabilità agli obiettivi aziendali.

Change Management & Workforce Reskilling

Accompagniamo le imprese nei processi di trasformazione organizzativa, intervenendo su competenze, metodi di lavoro, mindset e comunicazione interna per favorire il cambiamento, sviluppare nuove capacità e ridurre le resistenze.

Advisory Board & Strategic Decision Support

Affianchiamo imprenditori e management partecipando, con funzione consultiva, a Comitati di Direzione, Advisory Board e Steering Committee, supportando le decisioni strategiche e rafforzando le capacità manageriali attraverso metodo, confronto e disciplina nell'esecuzione.



Real Estate

Investment & Development

Gli investimenti immobiliari consentono di allocare capitale in asset capaci di essere sviluppati o trasformati, generare reddito e accrescere il proprio valore fino a una successiva cessione.

Bacciardi Partners affianca imprenditori, investitori e operatori nella ricerca, valutazione, strutturazione e valorizzazione di investimenti immobiliari, dall'individuazione dell'opportunità alla messa a reddito o alla cessione dell'asset.

Assistiamo imprenditori o investitori nel concepire e implementare progetti di sviluppo immobiliare, che prevedono l'acquisizione di aree o immobili da trasformare, riqualificare o convertire per aumentarne il valore.

Quando necessario, integriamo le competenze di Real Estate – Legal & Tax per gli aspetti giuridici, fiscali e contrattuali dell'operazione.



Avv. Lorenzo Bacciardi LL.M.
CEO

l.bacciardi@bacciardipartners.it

I servizi che prestiamo

Investment Strategy & Opportunity Sourcing

Definiamo la strategia di investimento in base alla localizzazione, dimensione, profilo di rischio, rendimento atteso e orizzonte temporale dell'asset immobiliare. Ricerchiamo e selezioniamo quindi le opportunità coerenti, valutandone preliminarmente il potenziale di valorizzazione.

Business Planning, Valuation & Investment Structuring

Elaboriamo il business plan dell'investimento, sviluppiamo gli scenari economico-finanziari e valutiamo l'asset in funzione della strategia concepita per creare rendimento o plusvalore atteso. Definiamo quindi la struttura dell'investimento, considerando costo di acquisto dell'asset, capitale necessario e le fonti di finanziamento.

Acquisition & Transaction Execution

Affianchiamo l'investitore nella negoziazione economica e nel perfezionamento dell'operazione fino al closing. Chiamiamo a supporto, quando necessario, le competenze Real Estate – Legal & Tax per due diligence, strutturazione giuridica e fiscale e documentazione contrattuale.

Development, Repositioning & Value Creation

Supportiamo l'investitore nella definizione delle strategie di sviluppo, conversione, riqualificazione e riposizionamento dell'asset. Ne valutiamo l'impatto sul business plan, sul plusvalore dell'immobile e sul rendimento atteso dell'investimento.

Income Strategy & Exit Planning

Valutiamo le strategie di messa a reddito, mantenimento e dismissione dell'asset in coerenza con gli obiettivi dell'investitore. In fase di exit, supportiamo l'investitore nel concepire il momento e la struttura più idonei a realizzare il rendimento e il plusvalore creato.

Grazie per l'attenzione

+39 0721 371 139 www.bacciardipartners.it segreteria@bacciardipartners.it